

展示会を「ただのイベント」で終わらせない！ 商談が止まらない“攻め”の準備術

～豪華な装飾は不要。限られたスペースを最大限に活かす「見せ方」と「伝え方」の極意～

展示会や産業まつりへの出展は、新規顧客や新規取引先をつかむ大きなチャンスです。しかし、「何を準備すればいいのか」「どうすれば足を止めてもらえるのか」と不安になり、一步踏み出せずにいませんか？

豪華な装飾や広いスペースがなくても、成果を出す方法があります。本セミナーでは、限られた条件の中で最大限のPR効果を生み出し、確実な「商談」へとつなげるための具体的なテクニックを伝授します。まだ出展予定がない方の『予習』としての参加也大歓迎です！



【日時】 令和8年9月17日（木）
14時00分～15時30分

【会場】 東海市立商工センター
3階 中会議室

【対象】 東海商工会議所会員事業所

【定員】 15名

【講師】 今瀬 昌樹 氏

いませ中小企業経営相談所 所長
経営コンサルタント

佐藤 玲子 氏

オフィスアールエス 代表

【申込】 東海商工会議所

下記に記入いただきFAXいただくか、右下のQRコードよりお申込みください。

事業所名		
参加者名		
連絡先	TEL	E-Mail

